FRENCH TECH TOUR 2014 – 4ème édition

JAPON / COREE DU SUD – Tokyo / Séoul

Avec la collaboration du groupe taïwanais **ASUS** à Tokyo

Du 1er au 5 décembre 2014

La FRENCH TECH

Présentez votre expertise aux leaders et investisseurs japonais, coréens et taïwanais du secteur des TIC

➔ VOUS ÊTES...

Une entreprise française innovante désirant pénétrer ou renforcer votre présence sur les marchés japonais, coréen et taïwanais

➔ VOUS VOULEZ...

Présenter vos technologies et vos solutions aux leaders du marché, rencontrer des partenaires, distributeurs et investisseurs locaux ou renforcer les liens avec vos contacts établis.

En partenariat avec :

JVCA Japan Venture Capital Association

KOVA 사단법인 벤처기업협회 KOREA VENTURE BUSINESS ASSOCIATION

FUJITSU

ASUS

SK planet

France

UBIFRANCE

AGENCE FRANÇAISE POUR LE DEVELOPPEMENT INTERNATIONAL DES ENTREPRISES

25% des budgets de R&D mondiaux

Des groupes leaders mondiaux en IT

Pourquoi la zone Asie du Nord-est ?

- La zone Asie du Nord-Est est un marché fortement interconnecté, puissant et dynamique dans l'industrie, la recherche et les technologies de pointe.
- Les **centres de décision** et de recherche demeurent implantés localement en Asie du Nord.
- La **R&D** représente 3 à 3,75 % du PIB des pays de la zone.
- Les pays de la zone présentent les technologies les plus avancées en matière de **connectivité**.

Une nouvelle formule 2014 renforcée !

- Une **sélection en amont sur dossier** par un panel de capitaux risqueurs, entrepreneurs français à succès au Japon et en Corée, d'un grand compte local, des experts UBIFRANCE du secteur des TIC.
- Une **rencontre exclusive avec le groupe FUJITSU** à Tokyo, **et SK Planet** à Séoul, qui présenteront à l'ensemble des participants leur vision stratégique du secteur des TIC sur leur marché en répondant à vos questions.
- **La présentation** de votre dossier individuel **au groupe taïwanais ASUS,** partenaire de l'événement, pour une **rencontre individuelle avec le CTO** à Tokyo pour les sociétés retenues par le groupe.
- Une session de **pitch devant un parterre de capitaux-risqueurs** au Japon et en Corée.
- La possibilité de recourir à des **solutions d'hébergement et d'incubation** après la mission proposées par les partenaires de l'opération tels que GTL Partners.
- L'avantage de bénéficier sur l'un des deux pays (Japon ou Corée : à choisir en fin de mission) d'un **suivi individuel après la mission des principaux** prospects rencontrés.

Bénéficiez toujours de notre réseau de partenaires locaux, leaders mondiaux des TIC
(liste non exhaustive)

Le French Tech Tour Asie du Nord-est : mode d'emploi

1. **Inscription et présentation de votre expertise** sur dossier (fiche projet récapitulative en anglais ou en français, modèle fourni par Ubifrance) : avant le 4 juillet !
2. **Sélection des sociétés** par notre panel d'experts au Japon et en Corée : avant le 1er octobre.
3. **Coaching à distance** (visioconférence) par les experts Ubifrance et un mentor local : courant octobre
4. **Transmission du profil de votre entreprise à nos partenaires locaux** et aux prospects cibles que vous ciblez en particulier : courant octobre et novembre
5. **Organisation de vos programmes** de rendez-vous personnalisés et mission sur place

Témoignage

M. Gilles MONTIER,
Sales Director, SYSTRAN
Technologies de traduction

"Grâce à notre première participation au French Tech Tour 2013 organisé par UBIFRANCE, nous avons qualifié nos opportunités sur les marchés japonais et coréen et avons mesuré l'importance de s'appuyer sur un partenaire japonais pour prospecter nos clients finaux. Le support apporté par Ubifrance nous a permis d'accélérer notre première approche du marché japonais."

Le Programme

A partir du

1er

Octobre

Travail préparatoire à distance depuis la France
Les sociétés sélectionnées après étude de leur dossier par un jury local feront l'objet d'un coaching à distance par l'expert Ubifrance ainsi que par un mentor basé au Japon ou en Corée.

Lundi

1

déc

Tokyo

- **Réunion de lancement de la mission**, et briefing avec votre interprète personnel à l'Ambassade de France
- **Echange exclusif avec le groupe FUJITSU** : présentation du secteur des TIC au Japon et de la stratégie du groupe
- **Programme de rendez-vous B2B individuels**
- **Dîner collectif informel** avec l'équipe UBIFRANCE et quelques entrepreneurs français basés au Japon

---

Mardi

2

déc

Tokyo

- **Suite du programme de rendez-vous B2B** avec les entreprises japonaises
- **Rencontre à l'Ambassade avec le CTO du groupe ASUS** pour les entreprises sélectionnées
- Soirée : **pitchs individuels devant la Japan Venture Capital Association** et ses membres, suivi d'un cocktail de networking à l'Ambassade de France, en présence de nombreux grands groupes japonais du secteur des TIC

Mercredi

3

déc

Tokyo

- **Suite du programme de rendez-vous B2B** avec les entreprises japonaises
- Soirée : Transfert par avion entre Tokyo et Séoul

Jeudi

4

déc

Séoul

- Présentation des programmes de rendez-vous et briefing avec les interprètes.
- **Echange exclusif avec le groupe SK Planet** : présentation du secteur des TIC en Corée et de la stratégie du groupe
- **Programme de rendez-vous B2B**
- **Pitchs individuels devant la Korea Venture Business Association et ses membres**, suivi d'un cocktail de networking à l'Ambassade de France, en présence de nombreux représentants d'entreprises coréennes du secteur des TIC

Vendredi

5

déc

Séoul

- **Suite du programme de rendez-vous B2B**
- Fin de journée : **Débriefing collectif**

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.

Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 18 septembre 2014

5 jours de rencontres BtoB à **Séoul et Tokyo** avec l'assistance d'un(e) interprète
+ **Coaching avant la mission** à distance par nos experts Ubifrance locaux.
+ **Présentation de votre dossier au groupe ASUS** pour une rencontre à Tokyo si votre entreprise est sélectionnée
+ **Communiqués de presse collectifs**, en japonais et en coréen (un paragraphe de présentation de votre entreprise et de ses activités est envoyé à la presse spécialisée du secteur, web et papier)
+ **Participation à 2 cocktails de networking** à l'Ambassade de France de Tokyo et de Séoul
+ **Documentations marchés** : 3 Guides des affaires pour le Japon, la Corée et Taïwan.
+ **Suivi** des contacts professionnels post-mission soit au Japon, soit en Corée (à choisir par chaque participant)
+ **Création de votre vitrine YOU BUY France** : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur www.ubifrance.com, le site mondial de promotion des exportateurs français.

3850 € HT
4620 € TTC

IMPORTANT : Les frais de présentation du dossier sont inclus dans le forfait. Leur montant s'élève à 300 € HT et ils ne sont pas remboursables en cas de non sélection de votre dossier

Ce forfait exclut les frais de transport aérien, terrestre, d'hébergement et de bouche (hors évènements compris dans le programme). Pour les rendez-vous individuels, vos frais de déplacement ainsi que ceux de votre interprète seront à votre charge.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

Option : Mission de prospection individuelle à Taïwan avant ou après le FTT Japon/Corée/Taïwan	1200 € HT	1440 € TTC
Option : 2ème participant pour la même société (dans le cas où vous viendriez accompagné)	400€ HT	480€ TTC
Option : Suivi de contacts personnalisés post-opération 2ème pays (Japon ou Corée)	600€ HT	720€ TTC
Option : Communiqué de presse individuel au Japon	900 € HT	1080 € TTC
Option : Communiqué de presse individuel en Corée du sud	900 € HT	1080 € TTC

UBIFRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, UBIFRANCE accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.
Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent de « l'effet UBIFRANCE » :
• 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
• 4 sur 10 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2012).

➔ Aides au financement

Financez les dépenses liées à votre développement international avec bpifrance, en partenariat avec UBIFRANCE (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire d'UBIFRANCE, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

bpifrance coface

➔ Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant votre bon de participation signé.

• **La TVA en vigueur qui sera facturée s'applique sur le montant HT avant déduction des subventions.**

Nos prochains rendez-vous

■ RENCONTRES D'AFFAIRES SUR LE SALON SMARTCARDS EXPO 2014
INDE- New Dehli- 14 au 17 octobre 2014
Contact : malcolm.messier@ubifrance.fr

■ MWC 2015
Mobile World Congress 2015
ESPAGNE - Barcelone – février 2015
Contact : michelle.portugal@ubifrance.fr

■ RENCONTRES D'AFFAIRES A L'OCCASION DE COMMUNIC'ASIA
Communic'Asia
SINGAPOUR – juin 2015
Contact : thomas.vial@ubifrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur www.ubifrance.fr/agenda et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Composition du panel d'experts

Un groupe d'entrepreneurs français basés au Japon et en Corée dans le secteur des TIC
Un grand compte local (le groupe **FUJITSU** au Japon)
Des capitaux risqueurs locaux
Les experts UBIFRANCE dans le secteur des TIC au Japon

Pour toute information complémentaire, et pour recevoir le dossier d'inscription, contactez :

Jérôme DESQUIENS
Chef de pôle NTIS - Japon
Tél : +81(0)3 5798 6130
jerome.desquiens@ubifrance.fr

Kaoruko HAYASHI
Conseillère Export NTIS - Japon
Tél : +81 (0)3 5798 6130
kaoruko.hayashi@ubifrance.fr

Nicolas AUDIBERT
Conseiller Export NTIS - Coree du Sud
Tél: +82 (0)2 563 1543
nicolas.audibert@ubifrance.fr

Date limite d'inscription :

18 septembre 2014

Dans la limite des places disponibles

AGENCE FRANÇAISE POUR LE DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL DES ENTREPRISES

UBIFRANCE
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
www.ubifrance.fr

Crédit photos : fotolia.com - istockphoto.com

ISO 9001 BUREAU VERITAS Certification